CLAVIS

STRATEGY · NEGOTIATION EXPERTS

Sie investieren selten.
Der Anbieter verkauft jeden Tag.

Medizintechnik, Diagnostik, IT, Einrichtung oder die Ausstattung einer neuen Praxis binden schnell erhebliche Investitionen. Auf der anderen Seite sitzt ein Anbieter, der solche Systeme täglich kalkuliert und verhandelt. Clavis gleicht dieses Gefälle aus: Wir prüfen Angebote, schaffen Vergleichbarkeit und verhandeln auf Wunsch in Ihrem Auftrag.

Sie entscheiden. Wir schaffen die bessere Verhandlungsposition.

VIER LEISTUNGEN NACH ANLASS

ANGEBOT LIEGT VOR

Deal Check — 1.200 €

Wir prüfen Ihr Angebot auf Preis, Wartung, Finanzierung, Laufzeit und Folgekosten. Sie erfahren, ob es marktgerecht ist und an welchen Punkten Verhandlungsspielraum liegt.

AUFTRAGGEBER: PRAXIS / MEDIZINISCHE EINRICHTUNG · FESTPREIS

ANSCHAFFUNG GEPLANT

Deal Search — 2.900 €

Wir identifizieren passende Alternativanbieter und machen Preise, Konditionen, Service und Folgekosten vergleichbar. Ergebnis ist eine belastbare Shortlist - nicht eine Sammlung von Prospekten.

AUFTRAGGEBER: PRAXIS / MEDIZINISCHE EINRICHTUNG · FESTPREIS

VERHANDLUNG

Full Deal — 4.100 €

Wir verhandeln in Ihrem Auftrag bis zur Entscheidungsreife: Kaufpreis, Wartung, Einweisung, Zahlungsziel, Finanzierung, Inzahlungnahme und Service. Sie entscheiden, wir führen das Gespräch.

AUFTRAGGEBER: PRAXIS / MEDIZINISCHE EINRICHTUNG · FESTPREIS

GRÜNDUNG / ERWEITERUNG

Medizin komplett — ab 9.500 €

Ausstattung über mehrere Gewerke gebündelt: Medizintechnik, Diagnostik, IT, Mobiliar und weitere Investitionsbausteine. Ein Gesamtbild statt vieler Einzelverhandlungen.

AUFTRAGGEBER: PRAXISGRUPPE / GESUNDHEITSZENTRUM / EINRICHTUNG · FESTPREIS

ARBEITSWEISE

Unabhängig von Anbietern.

Kein Hersteller, Händler oder Finanzierer zahlt uns Provision. Wir arbeiten ausschließlich für Ihre wirtschaftliche Seite.

Festpreis. Vorab vereinbart.

Kein Stundenhonorar und keine versteckten Vermittlungsvergütungen. Sie wissen vor Beginn, was die Leistung kostet.

Sie entscheiden. Wir verhandeln.

Sie bestimmen Produkt, System und medizinische Anforderungen. Wir kümmern uns um Markt, Preis und Konditionen.

FÜR ARZTPRAXEN · MEDIZINISCHE EINRICHTUNGEN · GESUNDHEITSZENTREN

Investitionen besser vergleichen. Konditionen professionell verhandeln.